

第6回高齢者施設経営セミナー開催

高齢者施設経営の基本力

～運営力は集客力にあり～

■プログラム■ 高専賃経営ここがポイント 〈入場受付開始 13時30分〉	
<p>後援者ご挨拶 (14:00～14:10) 「高齢者住宅市場の今、そしてこれから」</p> <p>第1回「高齢者居住安定化モデル事業」(国土交通省)採択結果に見られる方向性とは・・・。</p>	<p>網谷 敏数 (あみや としかず) 株式会社高齢者住宅新聞社 代表取締役</p>  <p>㈱亀岡太郎グループ、㈱全国賃貸住宅新聞社において、不動産、金融、ハウスメーカーなどの取材に携わり現職にいたる。</p>
<p>集客力1 (14:10～15:40) 「究極の顧客・人材獲得手法」 ～介護職が伝授！ 現場のモチベーションを上げる～</p> <p>皆さんの事業所では「人材が集まらない」、「顧客数が伸びない」と悩んでいませんか？「人材が集まらない」、「顧客数が伸びない」のは皆さんのやり方に問題があるのです。 どうすれば「人材が集まるのか」、どうすれば「顧客数が伸びるのか」を「介護職の視点から分かりやすく」伝授します。</p>	<p>伊藤 亜記 (いとう あき) 株式会社ねこの手 代表取締役</p>  <p>短大卒業後、出版社へ入社。その後、祖父母の介護と看取りの経験を機に介護福祉士を取得し介護の世界に入る。その後、大手介護関連会社の支店長を経て、株式会社ねこの手を設立。介護に関わる様々なコンサルタントを手がけて現在に至る。</p>
<p>集客力2 (15:55～16:35) 「選ばれる時代のデイサービス」 ～あなたの行きたいと思う デイサービスとはどんなところですか～</p> <p>ある日、介護サービスが必要な貴方に、自分より若いケアマネージャーという人が来て、「デイサービスはいかがですか？」と聞かれた時、貴方はどのような気持ちになりますか？ 集客できるデイサービスは、そこから出発します。デイサービス開業のポイントを、立ち上げ前⇒立ち上げ⇒立ち上げ後を順序だてて、事例をもとに皆様と共感したいと思います。</p>	<p>高橋英太郎 (たかはしえいたろう) セントケア・ホールディング株式会社 事業推進部 課長代理</p>  <p>日本福祉サービス株式会社入社、(現：セントケアホールディング株式会社)全国にて、営業所立ち上げに奔走。常に「マーケティング」「コンセプト」「サービスの基本」をテーマに立ち上げ運営のポリシーとしている。</p>

- 日 時：2009年10月23日(金) 14:00～16:30(開場13:30分)
- 会 場：BIZ新宿 研修室A 東京都新宿区西新宿6-8-2
- 定 員：50名(先着順)
- 資料代：お一人様2,000円